



FÜR ALLE, DIE SICH TRAUEN

DIE WELT MIT DEN AUGEN UNSERER KUNDEN
ZU SEHEN. INNOVATIV ZU BERATEN. KUNDEN-
BEDÜRFNISSE ÜBER ALLES ZU STELLEN.

Kundenbetreuer, **hier ist Ihr Zuhause!**

Trauen Sie sich! Finden Sie
Ihre Herausforderung auf
karriere.allianz.de.

Allianz 

Kundenbetreuer/-in

DAS HERZ DER ALLIANZ

DER VERTRIEB

Die Allianz Deutschland ist der größte Versicherer auf dem deutschen Markt. Rund 31.000 Mitarbeiter und etwa 9.000 selbstständige Unternehmer kümmern sich um 19 Millionen Kunden – Tag für Tag und in allen Lebensbereichen: in der Sach-, Unfall-, Lebens- und Krankenversicherung sowie im Vermögensaufbau.

Damit trägt die Allianz eine große Verantwortung gegenüber ihren Kunden. Sicherheit, private Vorsorge und Vermögensplanung sind Themen, die auch in Zukunft an Bedeutung gewinnen werden.

Der Vertrieb eröffnet Ihnen vielfältige Möglichkeiten, sich in diesen Bereichen zu profilieren. Entscheidend für einen langfristigen Erfolg ist das Vertrauen unserer Kunden. Ein Vertrauen, das vor allem durch die persönliche Beziehung zwischen unseren Vertretern und deren Kunden vor Ort entsteht.

Bewerben Sie sich und machen Sie den nächsten (Karriere-)Schritt!

IHRE VORTEILE

Der Einstieg als Kundenbetreuer ist die optimale Ausgangsposition, um in der Allianz Welt durchzustarten. Diese Vorteile erwarten Sie bei uns:



Weitere Vorteile der Allianz finden Sie auf karriere.allianz.de.

IHR PROFIL



- (Fach-)Hochschulabschluss oder abgeschlossene Berufsausbildung
- Interesse an Versicherungs- und Finanzthemen
- Gutes Ausdrucksvermögen in Wort und Schrift



- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und sicheres Auftreten
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Eigeninitiative und Zielstrebigkeit
- Fähigkeit, andere zu begeistern und zu motivieren
- Sensibilität im Umgang mit Menschen

IHRE EINSATZBEREICHE



Nach einer intensiven Ausbildung durch die Allianz begleiten Sie Ihre Kunden in der Geschäftsstelle oder im privaten Umfeld des Einzelnen. Ihr Aufgabenspektrum reicht von der Beantwortung kurzer Fragen zu unseren Produkten bis hin zur Vermittlung der passenden Versicherung bei wichtigen Lebensentscheidungen.



Wir vertrauen Ihnen den Kundenstamm einer Allianz Agentur an. Als Kundenbetreuer vermitteln Sie fachliche Exzellenz und sind jederzeit zuverlässig für Ihre Kunden da – natürlich auch digital! Wie Sie sich Ihre Arbeit dabei einteilen, ist weitestgehend Ihnen überlassen.



Sie unterstützen den Agenturinhaber in verschiedenen Geschäftsabläufen.

Parallel bilden Sie sich intensiv weiter: An der renommierten Allianz Außendienst Akademie erwerben und vertiefen Sie Ihre fachliche Kompetenz.



Weitere Informationen zu unseren Jobprofilen im Vertrieb und der Bewerbung bei der Allianz finden Sie auf karriere.allianz.de.

PASSEN WIR ZUEINANDER?

Wir glauben daran, Dinge zu erreichen, die andere für unmöglich halten. Wir trauen uns, neue Wege zu gehen – Stillstand ist für uns keine Alternative.

Die Allianz ist das Zuhause für alle, die sich trauen ...



**AUS TRADITION
INNOVATION ZU
SCHAFFEN**



**NEUE IDEEN
VORANZUTREIBEN**



**ÜBER SICH
HINAUSZUWACHSEN**



**VERSICHERUNG
NEU ZU DENKEN**

Trifft das auch auf Sie zu? Dann werden Sie Teil der Allianz!

karriere.allianz.de

Impressum
Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG
Fachbereich Vertriebsmarketing und
Talentmanagement, Referat Recruiting
karriere.allianz.de

Social Media
www.facebook.com/AllianzKarriere
www.twitter.com/AllianzKarriere
www.youtube.com/AllianzKarriere

Für uns zählen Ihre Qualifikationen und Stärken.
Deshalb ist jeder, unabhängig von sonstigen Merkmalen,
wie z. B. Geschlecht, Herkunft und Abstammung, oder
einer eventuellen Behinderung, willkommen.