



# FÜR ALLE, DIE SICH TRAUEN

SICH ZUR FÜHRUNGSKRAFT VON MORGEN  
ZU ENTWICKELN. UNSEREN BLICK IN DIE ZU-  
KUNFT ZU VERÄNDERN. ÜBER SICH HINAUS-  
ZUWACHSEN.

Vertriebsmanager, **hier ist Ihr Zuhause!**

Trauen Sie sich! Finden Sie  
Ihre Herausforderung auf  
[karriere.allianz.de](https://karriere.allianz.de).

**Allianz** 

**Allianz Management Programm**

# DAS HERZ DER ALLIANZ

## DER VERTRIEB

Die Allianz Deutschland ist der größte Versicherer auf dem deutschen Markt. Rund 31.000 Mitarbeiter und etwa 9.000 selbstständige Unternehmer kümmern sich um 19 Millionen Kunden – Tag für Tag und in allen Lebensbereichen: in der Sach-, Unfall-, Lebens- und Krankenversicherung sowie im Vermögensaufbau.

Damit trägt die Allianz eine große Verantwortung gegenüber ihren Kunden. Sicherheit, private Vorsorge und Vermögensplanung sind Themen, die auch in Zukunft an Bedeutung gewinnen werden.

Der Vertrieb eröffnet Ihnen vielfältige Möglichkeiten, sich in diesen Bereichen zu profilieren. Entscheidend für einen langfristigen Erfolg ist das Vertrauen unserer Kunden. Ein Vertrauen, das vor allem durch die persönliche Beziehung zwischen unseren Vertretern und deren Kunden vor Ort entsteht.

**Bewerben Sie sich und machen Sie den nächsten (Karriere-)Schritt!**

## IHRE VORTEILE

Das Allianz Management Programm ist die optimale Ausgangsposition, um in der Allianz Welt durchzustarten. Diese Vorteile erwarten Sie bei uns:



Weitere Vorteile der Allianz finden Sie auf [karriere.allianz.de](http://karriere.allianz.de).

# IHR PROFIL



- Überdurchschnittlich abgeschlossenes Diplom- oder Masterstudium
- Praktika und/oder erste Berufserfahrung
- Nachgewiesenes außeruniversitäres und soziales Engagement
- Gutes Ausdrucksvermögen in Wort und Schrift
- Bundesweite Mobilität



- Hohe Kundenorientierung, Flexibilität und Lernbereitschaft
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Ausgeprägte Kommunikationskompetenz
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Fähigkeit, andere zu motivieren und zu begeistern

# IHRE KARRIERE

1

## VERTRIEBSAUSBILDUNG

*Dauer: zwölf Monate*

- Sie absolvieren eine Ausbildung zum Versicherungsfachmann (IHK) und sammeln gleichzeitig erste praktische Erfahrungen in einer Allianz Agentur.

2

## SPEZIALISTENTÄTIGKEIT

*Dauer: zwei Jahre*

- Sie absolvieren eine Ausbildung zum Finanzanlagenfachmann (IHK) sowie eine Ausbildung zum Spezialisten. Zudem erhalten Sie Coaching und Seminare zur Personalentwicklung.
- Sie übernehmen die fachliche Führung eines Vertriebsbereiches und sind verantwortlich für die branchenspezifische Geschäftsentwicklung.

3

## FÜHRUNGSKRAFT

*Dauer: ab dem 4. Jahr*

- Sie erhalten ein Coaching zur Personalentwicklung und nehmen an individuellen Managementweiterbildungen teil.
- Der Abschluss eines Personalentwicklungsseminars bildet die Basis für die Übernahme einer ersten eigenverantwortlichen Führungsposition.
- Sie übernehmen für mindestens zwei Jahre eine Tätigkeit im Stab, als Assistent oder in einem Projekt.

i

Weitere Informationen zum Allianz Management Programm und der Bewerbung finden Sie auf [karriere.allianz.de](http://karriere.allianz.de).

# PASSEN WIR ZUEINANDER?

Wir glauben daran, Dinge zu erreichen, die andere für unmöglich halten. Wir trauen uns, neue Wege zu gehen – Stillstand ist für uns keine Alternative.

**Die Allianz ist das Zuhause für alle, die sich trauen ...**



**AUS TRADITION  
INNOVATION ZU  
SCHAFFEN**



**NEUE IDEEN  
VORANZUTREIBEN**



**ÜBER SICH  
HINAUSZUWACHSEN**



**VERSICHERUNG  
NEU ZU DENKEN**

**Trifft das auch auf Sie zu? Dann werden Sie Teil der Allianz!**

[karriere.allianz.de](http://karriere.allianz.de)

Impressum  
Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG  
Fachbereich Vertriebsmarketing und  
Talentmanagement, Referat Recruiting  
[karriere.allianz.de](http://karriere.allianz.de)

Social Media  
[www.facebook.com/AllianzKarriere](http://www.facebook.com/AllianzKarriere)  
[www.twitter.com/AllianzKarriere](http://www.twitter.com/AllianzKarriere)  
[www.youtube.com/AllianzKarriere](http://www.youtube.com/AllianzKarriere)

Für uns zählen Ihre Qualifikationen und Stärken.  
Deshalb ist jeder, unabhängig von sonstigen Merkmalen,  
wie z. B. Geschlecht, Herkunft und Abstammung, oder  
einer eventuellen Behinderung, willkommen.